



EINLADUNG



**Preisverhandlungen für Autoverkäufer
Trainingsworkshop**

www.ploechinger.de

Termin: Dienstag, 23.02.16 und Mittwoch, 24.02.2016 von 18:00 bis 21:00 Uhr
Referent: Norbert Kirsch, Berater + Trainer
Ort: ZFT (Zentrum für Fahrzeugtechnik) in Plattling, Straubinger Straße 85
Anfahrt: A92, Ausfahrt Plattling West/B8, ca. 1,5 km Richtung Zentrum,
ca. 200 m nach Kreisverkehr/AVP Autoland
SeminarKosten: € 149,00 + MwSt incl. Handout
Zielgruppe: Verkaufsprofis und Führungskräfte aus Autohäusern und Gebrauchtwagenhändler

Preisverhandlungen für Autoverkäufer – Trainingsworkshop

Workshop an 2 Abenden

Zielgruppe:

Verkaufsprofis und Führungskräfte aus Autohäusern und
Gebrauchtwagenhändler.

Ziele:

Lernen Sie, wie Sie Ihre Preisverhandlungen in Zukunft noch effizienter und
erfolgreicher führen können.





Inhalte:

1. Regeln der Verhandlungstechnik einüben
2. Preisverhandlungen führen
3. Mit Preisdruck fertig werden
4. Effektive Abschlusstechniken nutzen
5. Mit Widerständen produktiv umgehen
6. Tipps zum Einsatz der Körpersprache



Methode:

Wir werden nicht nur Wissen vermitteln, sondern Fähigkeiten und Gewohnheiten trainieren.

Termine: Dienstag 23. Februar und Mittwoch 24. Februar 2016 - 18:00 bis 21:00 Uhr

ANMELDUNG

Aus organisatorischen Gründen bitten wir um Rückantwort per Fax an **09931 - 929 111 8** bis spätestens **16.02.2016**

Am Seminar
Preisverhandlungen für Autoverkäufer
nehme ich teil.

Firmenstempel

Firma

Straße

PLZ, Ort

Name Teilnehmer

Unterschrift